

# 週刊住宅

2019年(平成31年) 2月4日号

N.O. 2847 (毎週月曜日発行)

年賀め購読料 18,500円 本体・送料込み(税込み19,980円)

発行所 株式会社週刊住宅タイムズ

〒101-0061 東京都千代田区神田三崎町3-3-4 巴ビル

電話03-3234-2050 FAX03-3234-2070

問い合わせ:info@sjt.co.jp 情報提供:press@sjt.co.jp



写真はイメージ

CFネット流  
新・大家実践塾

51

## 不動産投資の成功への道

今年に入つて首都圏でも融資の引き締めを感じている投資家が多いことだろう。スルガ銀行のシェアハウス問題に始まり、最近ではTATERU(旧インベスタークラウド)の通帳偽装問題がさりに金融庁のアパートローン監視強化につながっていく感じられる。

日銀の金融緩和が長期化する中、銀行の利ザヤは縮小しており非常に厳しい状態である。

地方銀行の約半分が本業で2年連続の赤字という話が聞こえてくる中、それが銀行マンへの過剰な売り上げノルマへとつながり、手の付きづらい状況となるかもしれない。とにかく立地の悪さを感じては、長期的に入居者がいるなど、今も多くの問題が発生している。しかしながら、投資家ども、運用中の空室リスクや家賃下落はもちろんのこと、諸経費がかかることが判明している。そこで、売却時に大幅な価格下落、コツコツとキャッシュを借りてくれる物件かどうかが重要なのだ。表面利回り重視であれば、運用中の空室リスクや不動産は売り貰いで多額の諸経費がかかることが判明している。そこで、売却時に大幅な価格下落、コツコツとキャッシュを借りてくれるわけだ。

## 現場で感じる融資状況 良い資産の組み入れ必須

かないわけなのだが、こう落のリスクも考えておかなければならぬ。なぜなら、短期よりも長期運用の一歩へと繋がる。

融資が積極的に出ていたが、そんなどとなり多少利回りが低くても、安定運用でこそ動いていた地方案件は今から厳しくなると、それが利益は出しやすくなることを知つておかなければなりません。

■ CFネット副社長 鎌倉本店・大阪支社ブロッ

か、それこそが成功への第2歩へと繋がる。

これが利益は出しやすくなると、それがストレスも少ないことがわかる。入居者が安定的に借りて、既に価格を下げても買いく結果として利益率がよ

く、結果として利益率がよくなるのであれば、市況の山内 真也