

今回の訪問先は横浜の自動車工場だ。自動車が6台ほど入りそうなスペースに修理中の車が4台。それだけを見ると、繁盛してそうな感じがする。

3人の方が作業中。皆さんが同じつなぎを着ているので、どなたが相談者なのである。



## RC賃貸マンションの落とし穴

73

中岡社長を紹介いただきたい。田中さんは30年来の友人のこと。工場片隅の事務室でじっくり話を聞かせてもらわることにした。

「いや、今年から一気に仕事が減っちゃってね。これまででは役所の仕事を取っていたんだけど、今年はそれも駄目になっちゃった。

建築単価高いと収益圧迫  
郊外は木造の方が有利な場合もある。  
んだ。それでね、もう工場は閉めようと思つんだよ。あと5年くらいは大丈夫だと思っていたんだけどね……」

「CFネッツの小林と申しますが、中岡社長はいらっしゃいますか？」

車の下にもぐつて作業していた50歳ぐらいの引き締まった方が出てきた。

「あ、小林さんね。田中さんから聞いてますよ」

いた設定でも1200万円弱、表面利回りでも6%以下である。

銀行に返済すると、税引前のキャッシュフローでも建物の高い都内の一等地なら、建物費用をかけても十分回収できるのだが、それほど大きな建物が建てられるだけの場所にならぬことは確実だ。悠々とマンションでも建てようかと思つてね。結構しつの老後になりうる計画な

じく営業してきたメーカーなのだ。  
「よく覚えてたんだよ」  
建築単価を見てみると、鉄筋コンクリートの建物として、それほど高いわけではない。ただ、鉄筋コンクリートという建築単価の高い材料を使って、容積率いづばくまで建ててしまつた。家賃は新築プレミアムのついた。総費用は2億円。対する家賃は新築プレミアムのついた方が、家賃を高く見て、もキャッシュフローは20万円ほど多いことが分かった。

社内でシミュレーションを見ながら、「建築会社さんなんでこんな提案するんだろ?」などと、元某大手建築会社の社員がひと言。

「容積率を余らせのプランを入れると『もっと大きい建物が建てられるだろ!』って怒られちゃうんだよね……」

小林雅裕(CFネッツ・土地鑑定調査士・CPM・宅建主任者)