

2012年(平成24年)2月20日

日本人は8割近くが保険に入っている。年齢別にみると、40代から50代にかけでは、この割合が実際に9割にものぼる。日本人は保険が大好きな国民なのである。保険に入れるきっかけは「社会人になったので」

GFネット流

大家実践塾

保険の加入は他人任せにしない

13

が大半を占めるが、そもそもそれが間違いの始まりなのだ。

加入動機が「将来のリスクを考えて」ではなく、日本特有の「みんなが加入しているから」とか「付き合い」になると、どうなるか。例えば「付き合い」で加入する結果、ほとんど

業の人から問われる「いくら払えますか?」をスタートに「2万円払えるなら」の保険が逆算式に決まる。そのため、分かっているのは月々の支払いだけで、保険の目的などは当然理解していない。いくらの保障がいい。いつまで続くのかも理解していないので、本当にお金

がつかめないのである。ちなみに、1人当たりの生命保険の平均価格は1万5000円とも言われている。例えば加入のきっかけとなる「社会人になったか

もまったく分からぬ。保険は不動産や車と違って総額表示をしないので、意識なのに、1600万円を払うことなのである。

8割が内容理解せず選択

“いざ”に保障受けられない場合も

人が保険の内容を理解しないまま保険料を払うことになる。

あるデータによる、保険のすべてを理解し加入している人は全体の16%しか過ぎないという。実際にさえなっている。

より直接的なきっかけは「職場に来たセールスに言われたから」とか「知人が保険の営業職だから」など

が必要なときに、肝心の保障が受けられないケースも実際に多いのである。

例えば、22歳の独身社会人の死後保険2000万円以上的生命保険に加入しているなども良く聞く話だ

が一般的にはこれだけの保険は必要とは思えない。生涯にわたっていく保険料を払うことになるのか

ではどうすれば良いのか。答えは簡単。「他人任せにしない」こと。保険はとても良い商品ではあることは事実であり、保障になれば節税対策にもなる。

一人ひとりが保険選びを他人任せにせず、保険の内容や加入する目的を自分自身で理解することが重要なのである。

大貫一生(CFネット経営企画室長・ライフデザイナー事業部)