



住宅新報

(12)

2007年11月13日号(平成19年)第3039号週刊

購読のお申込みは

■ 0120-155103

ホームページ <http://www.jutaku-s.com>

CFネット

加盟店に人材派遣

研修でスキルアップも

08年から

コンサル業務を「C」展開

関東圏を中心とした不動産コンサルティングを展開するCJEネット(会社登記簿)は8年、加盟店組織をスタートする。熊本や大阪、新潟など(スタートして全

国のパートナーシップを築いた企業と協業する。加盟店では、同社の「コンサルティング」ノウハウや管理システムなどを提供する。同社でも、全国各地から

不動産投資や相続設計、土地活用などのコンサルティング依頼があるものの、対応できる範囲が限られている。そのため、「CJEネットワーク」を構成する。

加盟店では、「CPM」を取得した人材「スーパーバイザー」を派遣。不動産投資や賃貸運用ノウハウを直接伝え、同社と同様のコンサル業務が担える体制を早期に構築する。

まず顧客の不動産投資や貯蓄経営のサポートが可能となる。本部(CFネット)が開拓した顧客を各地域の加盟店に紹介するなど、本部と加盟店が連携してコンサルティング業務を行なう。

同社では、「当社のビジョンや倫理感を理解し、同じ方向性を持った企業である。流通の活性化にもつながる。優良物件などの情報を持つ。地域の格差を縮める」ということで、地域の格差を縮めることで、顧客の収益最大化を実現していく」としている。

これまで、2ヶ月に1度のペースで、経営層のスタッフを対象とした研修を実施し、スキルアップを図る。A/S/P(賃貸管理システム)やコールセンター、滞納処理サポートなどを用意。システム面でも支援する。

これまで、同社と同様のコンサル業務が担える体制を早期に構築する。